

# **ПРАВИЛНИК**

## **за сключване и изпълнение на договори между ИОНХ-БАН и външни възложители**

### **I. ОБЩИ ПОЛОЖЕНИЯ**

**Чл. 1.** Настоящият правилник е съобразен с Правилника на БАН за договори между ПНЗ и външни възложители, както и с общите трудови и финансови разпоредби за страната.

**Чл. 2.** Правилникът конкретизира начините за сключване, за изпълнение и за финансиране на договорите, както и вътрешното разпределение на постъпилите суми.

**Чл. 3.** Правилникът предоставя възможност за допълнителна дейност на служителите на ИОНХ, резултат от която са както допълнителни средства за ИОНХ, подпомагащи нормалната му дейност, така и допълнителни възнаграждения на служителите, участващи в допълнителната дейност.

### **II. СКЛЮЧВАНЕ НА ДОГОВОРИ**

**Чл. 4.** ИОНХ сключва договори с юридически и физически лица - възложители - за изпълнение на задачи (разработване на технологии, предаване на технологии, продаване на технологии, разработване на методики, разработване на апаратури, получаване на материали, сервизна дейност и т.н.) в рамките на компетентността и съответстващи на квалификацията на служителите и на нивото на материалната база.

**Чл. 5.** Договорът може да бъде сключен между възложителя, от една страна, и ИОНХ, от друга. В този случай той се подписва от Директора на Института и главния счетоводител. Изследователският колектив се формира по предложение на Директора или по инициатива на ръководителя на колектива и се утвърждава с възлагателна заповед. Промени в състава на колектива се правят по предложение на ръководителя и се утвърждават от Директора.

**Чл. 6.** Договорът може да бъде сключен между възложителя, от една страна, и ръководителя на колектива, от друга. В този случай той се подписва от ръководителя на колектива, а Директорът и главният счетоводител го подписват само като представители на базовата организация. Изследователският колектив се определя от ръководителя на колектива.

### **III. СЪДЪРЖАНИЕ НА ДОГОВОРА**

**Чл. 7.** Всеки договор задължително съдържа следните раздели:

1. Предмет на договора и общо описание на естеството на дейностите.
2. Срокове за изпълнение по етапи.
3. Начини и условия за приключване на етапите и на договора като цяло.
4. Задължения и права на страните по договора.
5. Санкции при неизпълнение на договорените клаузи.
6. Патентно - правна защита.
7. Цена на договора и на отделните етапи.
8. Конфиденциалност по договора.
9. Други раздели, отразяващи спецификата на конкретния договор.

**Чл. 8.** Неразделна част от договора са: задание, план-програма и финансова сметка за разходите по договора, като приложение. Приложението се подписва от Директора на ИОНХ при сключване на договор по **чл. 5** и само от ръководителя на колектива при

сключване на договора по **чл. 6.**

#### **IV. ФИНАНСИРАНЕ НА ДОГОВОРА И РАЗПРЕДЕЛЕНИЕ НА СУМИТЕ**

**Чл. 9.** Общата цена на договора се определя по взаимно съгласие между договарящите се страни. Това съгласие включва и сроковете и сумите за всеки отделен етап.

**Чл. 10.** Общата цена на договора трябва да бъде съобразена със следните разходи:

1. Материални разходи и разходи за амортизация на апаратурите.
2. Нематериални разходи, включващи командировки, рекламна дейност, проучвания и т.н.
3. Разходи за подизпълнители, предмет на под из пълнител ски договори (ако има такива).
4. Възнаграждения за преки изпълнители.
5. Възнаграждения за косвени изпълнители, подпомагащи изпълнението на договора (финансово осигуряване, администриране и т.н.).
6. Осигурителни вноски към разходите по т. 4 и 5.
7. Режимни разходи за ИОНХ.
8. Отчисления за партида “Развитие”.
9. Други разходи, неупоменати в точки 1 - 8.

**Чл. 11.** Разходите по **чл. 10**, т. от 1 до 3 са специфични за всеки договор и не се регламентират.

**Чл. 12.** Възнагражденията за косвени и преки изпълнители и присъщите към тях осигуровки (**чл. 10**, т. 4, 5 и 6) не трябва да превишават 45 % от общата цена на договора.

**Чл. 13.** Разпределението на възнагражденията по **чл. 12** става по решение на ръководителя на договора. То не може да бъде променяно от ръководството на Института. Резултатите от труда<sup>1</sup> на учените по договора се считат за произведение на науката по смисъла на данъчните нормативни разпоредби (ЗОДФЛ).

**Чл. 14.** Режимните отчисления за ИОНХ (**чл. 10**, т. 7) са **10 %** от общата сума на договора. В специфични случаи, след съгласуване с Директора и главния счетоводител, се допускат режимни отчисления до **30 %**.

**Чл. 15.** При сключване на договора се предвиждат не по-малко от 10 % отчисления за партида “Развитие” на ИОНХ (**чл. 10**, т. 8).

**Чл. 16.** Сумата над 10 % по **чл. 15** остава в партида “Развитие” на лабораторията (лабораториите) - изпълнител (изпълнители) на договора.

**Чл. 17.** Разходите по **чл. 15** и **чл. 16** се докладват от Директора на института и от ръководителя на договора пред НС на ИОНХ.

**Чл. 18.** Когато спецификата на даден договор изисква друго разпределение на финансовите средства, ръководителят на договора аргументира предложението си пред НС и последният взема решение. При несъгласие с решението ръководителят не е длъжен да сключи договор.

#### **V. СОБСТВЕНОСТ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ОТ ДОГОВОРНИ ИЗСЛЕДВАНИЯ**

**Чл. 19.** Собствеността върху резултатите, получени в рамките на договор между ИОНХ-БАН и външен възложител, се определя в зависимост от вида на извършената дейност, степента на участие на страните и финансирането, като се урежда чрез изрични клаузи в договора.

Чл. 20. При договори за **стопанска дейност**, възложителят може да получи права върху резултатите, включително право на използване или собственост, при условията на възмездност и при отчитане на пазарната стойност на предоставените научни услуги.

Чл. 21. При **нестопанска научна дейност**, включително публично финансирани проекти, резултатите се третират като публично достъпни, освен ако не са налице изрични ограничения, произтичащи от договор или нормативен акт.

## **VI. ПРИНЦИП НА НЕДОПУСКАНЕ НА ПРЕФЕРЕНЦИАЛЕН ДОСТЪП**

Чл. 22. ИОНХ-БАН и неговите научни звена прилагат правила за управление на данните и резултатите, които **не допускат предоставяне на преференциален достъп** до резултатите от научната дейност на предприятия, включително и такива, които са свързани лица по смисъла на Търговския закон.

Чл. 23. Предоставянето на права върху резултати, получени в рамките на договор с предприятие, се извършва единствено на **пазарен принцип** и при условия, съпоставими с тези, които биха били приложени към всяко друго предприятие в сходна позиция.

Чл. 24. В случаите на съвместни дейности с индустрията, договорите следва ясно да разграничават обхвата и условията за използване на резултатите, с цел спазване на изискванията на законодателството за държавните помощи и принципа на равнопоставеност.

## **VII. ЗАКЛЮЧИТЕЛНИ РАЗПОРЕДБИ**

Чл. 25. Всички незасегнати в настоящият правилник условия по договорите трябва да отговарят на общия за БАН правилник за договорите.

Чл. 26. Правилникът влиза в сила от датата на приемането му от НС на ИОНХ и се актуализира при необходимост.

Чл. 27. При възникване на нови наредби за БАН или на нови общи за страната разпоредби, поставящи правилника в противоречие, последния се преразглежда и актуализира.

Чл. 28. Настоящият правилник не се отнася за случаите на финансиране или спонсориране на научно-изследователска дейност по договори с МОНТ, по програми на Европейския съюз и НАТО и други, които имат собствени правила за разпределение на финансирането.

**Приет на заседание на Научния съвет на ИОНХ с протокол № 5 от 05.05.2004 г.  
Актуализиран на Научния съвет на ИОНХ с протокол № 5 от 23.07.2025 г.**

**ДИРЕКТОР:**

**ПРЕДСЕДАТЕЛ НА НС:**

**ГЛ. СЧЕТОВОДИТЕЛ:**